



Alexander Rehm – Senior Executive Coach - München, Wien, Mailand, Lugano, Zürich

Was sind meine Kernwerte?

- ✓ Meine ausgeprägte **Zielorientierung** sorgt dafür, dass die Fragen, Ideen und Anliegen meiner Kunden auf Ziele heruntergebrochen werden, die der Klient erreichen möchte. Was genau soll nach dem Coaching anders sein?
- ✓ Ich denke immer in strategischen Alternativen und übernehme gerne die **Initiative**, Dinge anzustoßen. Ich kann die Situationen meiner Klienten aufgrund meiner eigenen langjährigen Erfahrungen nachvollziehen und biete neben dem Coaching – auf Anfrage – auch gerne eine Beratung an.
- ✓ Ich bin mit **Leidenschaft** am Menschen und an der Sache - meinen Beruf empfinde ich als Berufung. Ich arbeite fokussiert und helfe durch kritisches Hinterfragen meinen Klienten aus der Komfortzone – dort wo Lernen statt findet.

Was bedeutet das für Sie?

- ✓ Sie arbeiten mit einer **international erfahrenen Persönlichkeit**, die nachweislich erfolgreich in den Bereichen Sales & Marketing, Leadership & Organizational Development gewirkt hat.
- ✓ Sie profitieren von **bereits umgesetzten** Organisations- und Veränderungsprojekten in unterschiedlichen globalen Unternehmen.
- ✓ Langjähriger Umgang mit Menschen **unterschiedlichster Kulturen**, erlaubt mir Ihre spezifische Fragestellung schnell zu erfassen und passende Lösungswege mit Ihnen zu erarbeiten.
- ✓ Coaching, eben gerade während der Umsetzungsphase, macht den wirklichen **Unterschied**.

Was macht mich aus?

- ✓ 25 Jahre Führungserfahrung im Top Management - Hilti, Swarovski
- ✓ 5 Jahre Führungskräfteentwicklung – Leitung Swarovski Academy
- ✓ 10 Jahre Erfahrung als zertifizierter Executive Coach mit den TOP 200 von Syngenta, Lufthansa, ThyssenKrupp, Mondi, Agrana, Cargotec, DNB und UBS,
- ✓ Dozent für “International & Cross Cultural Management” und “Leadership” an der Fachhochschule in Kufstein, Austria
- ✓ Leadership Seminare im Rahmen des Executive MBA an der UNI Zürich

Was erwarte ich von meinen Klienten?

- ✓ **Willen** zu lernen, zu reflektieren und Vorhaben umzusetzen.
- ✓ **Offenheit** für unerwartete Ansätze und Lösungen.
- ✓ **Verständnis**, dass der Klient selbst für jede Veränderung in der Verantwortung steht.

Kontaktaufnahme via mail an: alexander.rehm@rld-group.com